

# Les 5 Questions à se poser au Moment de Choisir une Solution Cloud Video Interop



# L'Importance de la Solution Cloud Video Interop est Fondamentale pour votre Stratégie Microsoft Teams

La solution Cloud Video Interop (CVI) est le service le plus simple afin d'utiliser Microsoft Teams Meetings dans toutes vos salles de conférence existantes équipées de la vidéo. Elle permet aux organisations de maximiser leurs investissements actuels en matériel informatique, tout en limitant l'obligation d'acheter de nouveaux systèmes de salles pour prendre en charge Microsoft Teams.

La solution CVI connecte les systèmes de salles comme Cisco, Poly, Lifesize et autres basés sur les normes à Microsoft Teams pour une expérience de réunion cohérente.

Alors que votre organisation se prépare à utiliser Microsoft Teams, ce livre numérique présente 5 questions à se poser lors du choix d'une solution CVI.

1. L'architecture est-elle conforme à la stratégie de mon organisation ?
2. Est-elle facile à configurer et à déployer ?  
Serai-je en mesure d'automatiser les mises à jour et d'accéder facilement à des outils d'analyse en temps réel ?
3. Mes utilisateurs pourront-ils accéder à Teams Meeting avec un bouton unique ?
4. Le vendeur de CVI propose-t-il un plan d'achat flexible ?

# 1. L'Architecture est-elle Conforme à la Stratégie de mon Organisation?

Microsoft n'a certifié que trois fournisseurs pour offrir les solutions Cloud Video Interop qui permettent aux systèmes de salles existants d'utiliser Microsoft Teams Meetings. Avant de décider de la solution la mieux adaptée à votre environnement, il est nécessaire de comprendre la différence entre une solution SaaS (logiciel en tant que service) véritable et une solution de cloud hybride.

## Une solution véritable SaaS

Lorsque la solution CVI est fournie sous la forme d'un logiciel en tant que service (SaaS) les clients bénéficient généralement d'un délai de déploiement plus court, car toutes les infrastructures et composantes administratives pertinentes sont fournies dans le cadre du service.

## Cloud hybride

Lorsque la solution CVI est fournie via une solution de cloud hybride, les clients exercent généralement un plus grand contrôle sur le lieu d'exploitation de leur service et sur le fournisseur d'IaaS qu'ils utilisent. Il en résulte une plus grande visibilité, mais généralement plus de frais informatiques.

Les organisations qui alignent le déploiement de leur CVI sur le modèle de service qui répond le mieux à leurs besoins obtiendront plus rapidement des résultats et amélioreront leurs chances de succès lors du déploiement de Teams.





## 2. Est-ce Facile à Configurer et à Déployer?

Les déploiements de Microsoft Teams peuvent être lourds et nécessiter beaucoup de ressources. La gestion du changement en elle-même peut être un cauchemar pour les administrateurs informatiques, aussi, lorsqu'il s'agit de CVI, ils sont avisés d'éviter les solutions qui nécessitent une infrastructure étendue et des tests opérationnels.

Lorsque vous évaluez vos options quant à la solution CVI, soyez sûr d'évaluer l'ensemble des ressources obligatoires pour rendre le service opérationnel. Le déploiement de CVI en mode SaaS ne prend généralement que quelques heures et comprend toute l'infrastructure et les logiciels nécessaires pour utiliser le service. La solution CVI en mode cloud hybride exige des clients qu'ils configurent un ensemble complexe de nœuds et d'infrastructures virtuelles et s'articule autour d'un plan de projet complexe qui s'ajoute au plan de déploiement de Teams.

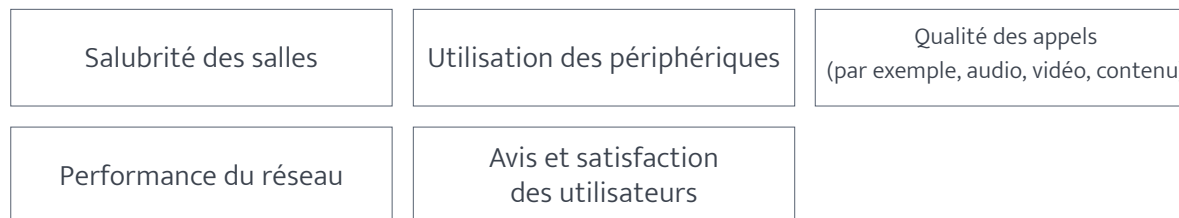
# 3. Serai-je en mesure d'Automatiser les Mises à niveau et d'accéder Facilement à des Analyses en Temps réel?


Alors que les administrateurs organisent l'adoption de Microsoft Teams dans toute leur organisation, ils ont souvent beaucoup à faire pour amener les utilisateurs finaux à en exploiter toutes les fonctionnalités. Toute perturbation de cette fonctionnalité de base pourrait nuire à leurs efforts de gestion du changement. C'est pourquoi Microsoft Teams Meetings doit être à disposition à tout moment.

La solution véritable CVI en mode SaaS a été développée pour inclure des mises à niveau logicielles automatiques qui ne nécessitent aucun temps d'arrêt. La solution CVI hybride dans le cloud nécessite des mises à niveau serveur par serveur qui créent des pannes, lesquelles doivent être planifiées longtemps à l'avance.

Un autre élément clé de la gestion est l'analyse de bout en bout et la visibilité des performances. Votre solution CVI doit être accompagnée d'un tableau de bord analytique qui simplifie la gestion des salles et donne des renseignements sur les statistiques historiques et en direct des réunions.

## Exemple d'outils d'analyse de CVI





## 4. Mes Utilisateurs pourront-ils Accéder à Teams Meeting avec un Bouton Unique?

Historiquement, les équipements de vidéoconférence ont été considérablement sous-utilisés en raison de la complexité perçue de ces périphériques. Pour simplifier l'expérience de l'utilisateur final, les solutions CVI permettent d'entrer dans une réunion avec un bouton unique, ce qui rend incroyablement simple de rejoindre Microsoft Teams Meeting et d'éviter cet obstacle.

Pour choisir entre les offres CVI, nous recommandons de choisir une solution qui offre cette capacité d'un bouton unique qui est l'une des fonctionnalités incluses dans votre licence CVI internationale, et non une dépense supplémentaire.

L'avantage de pouvoir rejoindre une réunion avec un bouton unique est offert à l'ensemble de votre organisation. La mise en place d'un flux de connexion cohérent dans chaque salle permettra de rationaliser l'accès aux réunions, quel que soit le type de salle ou l'endroit, et conduit à une plus large adoption de Microsoft Teams Video Meetings.

# 5. Le Vendeur de Solutions CVI offre-t-il un Modèle d'achat Flexible?

La plupart des organisations déploient Microsoft Teams par phases, ce qui nécessite des délais et des ressources différents pour chaque phase. Les solutions CVI avec des licences flexibles permettent aux organisations de n'utiliser que ce qui est nécessaire, le cas échéant, sans s'engager dès le départ dans un déploiement important.

Toute nouvelle solution doit offrir un modèle simple, basé sur les services, avec des options de passation de marchés souples qui répondent à divers cas d'utilisation. En ce qui concerne la solution CVI, cela inclut des licences potentielles pour des hôtes précités, des options à l'échelle de l'entreprise et des connexions simultanées.

La souplesse d'obtention des licences permet aux organisations de toutes tailles de les mettre rapidement en place grâce à celle qui répond le mieux à leurs besoins.





Telit est l'un des principaux fournisseurs de services de technologie à l'échelle internationale qui relève les défis les plus difficiles dans le secteur de l'IoT (Internet des objets). Lorsque le moment fut venu de normaliser la collaboration à l'échelle de l'entreprise et d'optimiser véritablement le déploiement de leur Microsoft Teams à l'échelle internationale, les responsables informatiques ont eu besoin d'une solution d'interopérabilité vidéo dans le cloud, fiable et rentable, pour intégrer les terminaux de salle existants, afin que les employés de Telit puissent facilement se rencontrer et découvrir toute la puissance de Teams Meetings. BlueJeans Gateway a permis à Telit d'économiser 1 million de dollars en évitant de remplacer les systèmes de salles existants.

« Nous reconnaissons la stabilité et les performances de BlueJeans. En intégrant la Passerelle (Gateway) avec Teams, nous disposons de nos principaux outils pour des années à venir »

Ami Lubaton, Responsable du réseau international de Telit

**LIRE L'ÉTUDE DE CAS ICI**

[www.bluejeans.com/resources/customer-story/telit](http://www.bluejeans.com/resources/customer-story/telit)





# Tirez le Maximum de Votre Solution CVI

La solution CVI idéale complète Microsoft Teams, elle facilite le processus de déploiement, simplifie l'expérience de l'utilisateur et offre une gestion intégrée des performances afin de contrôler la qualité et l'utilisation.

BlueJeans Gateway, une solution Interop de vidéo dans le cloud certifiée par Microsoft, est le moyen le plus simple pour apporter la puissance des réunions par vidéo de Teams dans vos salles de conférence et vos espaces de réunion en petit comité.

La solution véritable SaaS de BlueJeans peut connecter des milliers de systèmes de salles à Microsoft Teams, sans nécessiter d'infrastructure ou de maintenance supplémentaire. BlueJeans Gateway vous permet de profiter au mieux de vos investissements en matériel existant, tout en vous offrant une flexibilité optimale pendant le déploiement de Microsoft Teams dans toute votre organisation.

**POUR EN SAVOIR PLUS SUR BLUEJEANS GATEWAY**

[www.bluejeans.com/products/integrations/microsoft-gateway](http://www.bluejeans.com/products/integrations/microsoft-gateway)